

Vacature Accountmanager Benelux

Wat is jouw opdracht?

Ambitie

De folies van Pack Vision verfraaien verpakkingen van consumentenproducten en dragen zo bij aan imago en (A-merk) beleving van het product. Als de nummer 2 speler in de Benelux wordt Pack Vision met passie gedreven door het streven naar een circulaire economie. Daarom wil zij haar succes duurzaam verder uitbouwen met als doel: een bedrijfsvoering die binnen 3 jaar op basis van zero emissie werkt, zodat Pack Vision op een milieubewuste manier de finishing touch levert aan productverpakkingen van haar klanten waardoor deze voor consumenten een lust voor het oog zijn!

Opdracht

Jouw opdracht als Accountmanager is het uitbouwen van de positie van Pack Vision in de Benelux, zowel bij bestaande als nieuwe klanten. Tot jouw klanten behoren onder andere de grafische-, plastic verwerkende-, codeer- en label industrie in Nederland en België waarbij jij als geen ander in staat bent om de toegevoegde waarde van Pack Vision over te brengen. Na het eerste jaar ken je de klanten, heb je de markt goed in kaart gebracht en zijn de eerste commerciële resultaten van je activiteiten zichtbaar. Aangezien je een breed scala aan foliesoorten vertegenwoordigt, is er altijd wel een oplossing te bedenken waarmee je kunt inspelen op de wensen en behoeften van de klant.

Door een groot aantal nieuwe klanten aan je te binden, zonder de bestaande klanten uit het oog te verliezen, til je de marktpositie van Pack Vision in de Benelux naar een nóg hoger niveau en speel je een belangrijke rol in het realiseren van de ambitie.

Hoe ga je dat aanpakken?

Beschik jij over een grote dosis enthousiasme en de wil om te scoren? Als Accountmanager bij Pack Vision word jij hét gezicht van de organisatie in de Benelux. Het kunnen overtuigen van drukkerijen in Nederland en België van de toegevoegde waarde van Pack Vision is jouw tweede natuur, waarbij het niet slechts om diverse kwalitatief hoogwaardige foliesoorten gaat maar ook om uitstekende service!

Je begrijpt de markt en kunt aan de hand van jouw commerciële know-how met verschillende gesprekspartners en op verschillende niveaus acteren. Je informeert, adviseert en enthousiasmeert klanten en prospects over de diverse mogelijkheden. Door nauw samen te werken met jouw collega's op de binnendienst zorg je voor een salesproces dat van A tot Z vlekkeloos verloopt. Dankzij jouw winnaarsmentaliteit en scherp oog voor nieuwe kansen en mogelijkheden, breid je het klantenbestand van Pack Vision in de Benelux flink uit. Tegelijkertijd behoud je de bestaande klanten en benut je elk kans om de business bij deze drukkerijen verder te vergroten.

Om succesvol te zijn in de competitieve markt van folies, is het van groot belang dat je je kunt

inleven in de wensen en behoeften van de klant en door middel van onderscheidende kwaliteit en service het verschil kunt maken. Je bouwt op deze wijze duurzame relaties op waarbij je Pack Vision als dé ideale partner profileert. Je werkt in deze uitdagende rol primair vanuit een home-office en bent gemiddeld één tot twee keer per maand op het kantoor in Waalwijk aanwezig. Je rapporteert rechtstreeks aan de directeur.

Wat breng je daarvoor mee?

- De wil om het beste uit jezelf en de markt te halen
- Sterke commerciële drive, resultaatgericht en proactief
- Hoge gunfactor, sterk in het creëren en waarborgen van relaties
- Een bewezen track record in de Benelux
- Kennis van / affiniteit met de verpakkingswereld is een grote pré
- Hbo werk- en denkniveau
- Bij voorkeur centraal in NL woonachtig
- Uitstekende beheersing van Nederlands en Engels in woord en geschrift, Duits is een pré

Wat krijg je ervoor terug?

- Werken bij een dynamische organisatie, gericht op kwaliteit, flexibiliteit en service
- Veel vrijheid en ruimte voor ondernemerschap en eigen initiatieven
- Een internationaal werkveld
- Werken met producten die je dagelijks in de schappen tegen kunt komen
- Aantrekkelijk pakket arbeidsvoorwaarden

Waar ga je dit doen?

Pack Vision, onderdeel van United Foils Europe, is internationaal een toonaangevende leverancier van diverse soorten folies; van warmdrukfolie en koudfolie tot holografische folies en special effect folies. Deze folies worden voor diverse producten gebruikt in allerlei branches. Loop een supermarkt binnen en de kans is groot dat veel van de producten die je ziet liggen, bedrukt zijn met folie van Pack Vision.

Aan de hand van een grote hoeveelheid kennis en know-how en een uitstekend service- en distributienetwerk, adviseert én voorziet de organisatie klanten in verschillende Europese landen van dé meest geschikte folie. Dit wordt verder versterkt door een team van vakkundige collega's die vanuit het kantoor in Waalwijk uitstekende klantenservice bieden. Kenmerkend aan de organisatie is een grote mate van flexibiliteit, een dynamische omgeving en veel vrijheid voor initiatieven. Kortom, een organisatie die volop in beweging is en waar ondernemersgeest prevaleert.

Heb je interesse?

Interesse in deze uitdagende functie? Reageer dan snel! Voor meer informatie over deze vacature (PACK211) kun je contact opnemen met Aryan Banaei of Reinout Janssens op het nummer 088-6070100. Neem ook een kijkje op www.packvision.nl.